



MARIUS CHAILLOU

17/05/2001

Permis B + véhicule

+33 7 67 85 22 53

mariuschaillou@gmail.com

MAINE-ET-LOIRE

COMPETENCES

- Anglais B2/C1 - Allemand B1
- Outils et applications d'IA
- Suite Microsoft Office
- ERP & Logiciels d'entreprise
- Notions de codage
- PSC1 (brevet de secourisme)

ESPRIT D'ÉQUIPE

PROACTIF

ORGANISÉ

PRAGMATIQUE

ADAPTABLE

CURIEUX

POSITIF

CENTRES D'INTERETS

ÉCONOMIE & GÉOPOLITIQUE

FOOTBALL & PADEL

STRATÉGIES D'INVESTISSEMENT

VOYAGES

Après une solide expérience en commerce et logistique, j'ai rejoint Manitou en 2023 en tant qu'acheteur en alternance. En 2025, je terminerai le programme MAI à Kedge BS et souhaite accélérer ma carrière en intégrant un VIE ou Graduate Program pour renforcer mes compétences pratiques et interculturelles dans le commerce mondial.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

2023 -
PRESENT

ACHETEUR PROJET INDUSTRIEL

MANITOU GROUP (Beaupréau, France - Alternance)

- Gestion des achats affaires spéciales du site.
- Collaboration avec plus de 50 fournisseurs.
- Missions de resourcing et rationalisation du panel fournisseur.

2024

EQUIPIER PRESSE

PARIS 2024 (Nantes, France - Volunteer)

- Accueil et support des médias accrédités au Centre de Médias.
- Transmission d'informations sur les compétitions sportives.
- Gestion des demandes et coordination avec les équipes pour assurer une expérience optimale aux médias.

2022 - 2023

ASSISTANT SUPPLY CHAIN

TERRENA (Angers, France - Alternance)

- Gestion des enlèvements exploitations céréales vers nos clients (portuaires, usines ou silos).
- Planification des flux céréaliers vers les usines d'alimentation.
- Création de KPI afin de contrôler l'avancement des enlèvements de céréales.

2022

SALES MANAGER

CATCHDREAM AGENCY (Gzira, Malte - Poste en anglais)

- Développement du réseau commercial d'une agence de recrutement (prospection).
- Community management.
- Recrutement.
- Management de stagiaires.
- Événementiel (organisation de job dating).

2020 - 2021

COMMERCIAL

TERRIAL (Bruz, France - Groupe AVRIL & SUEZ - Alternance)

Représentant commercial régional dans l'industrie des fertilisants organiques :

- Gestion d'un portefeuille client.
- Prospection (réunions physiques et téléphoniques).
- Analyse de marché.
- Logistique : organisation et supervision de la collecte et de la livraison des produits.

FORMATIONS

2025

MASTER ACHATS INTERNATIONAUX & INNOVATION

KEDGE BUSINESS SCHOOL (Bordeaux, France)

2023

BACHELOR LOGISTIQUE ET TRANSPORT

IPAC BACHELOR FACTORY (Angers, France)

- Matières Logistiques, de Management et de Gestion Juridique.

2021

DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

UT de l'Université d'Angers (Angers, France)

- Négociation, marketing, comptabilité, anglais, logistique, commerce international, achats, communication, management, informatique, maths, études commerciales, droit, distribution.